



1993 yılında Bursa'da kurulan Çağplas PVC kapı-pencere sektöründe ihracatçı kimliğe sahip vizyoner bir firma olarak faaliyet gösteriyor. Bugün Bursa'da 5 bin metrekarelik bir alanda, 50 kişilik istihdam yaratan firma, ihracat faaliyetleriyle öne çıkıyor. 28 yıldır Egepen Deceuninck ile üretim yapan firma, 2019- 2020 döneminde 2,3 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Kanada, Almanya, Hollanda, Belçika, Katar, Umman, Kuveyt, Suudi Arabistan'a ihracat yapmayı sürdürüyor. Dünyanın öbür ucunda yer alan Togo, Fildişi gibi ülkelere de ürün gönderiyor.

Suudi Arabistan'a ihracat yapmayı sürdürüyoruz. İhracat rotamıza yeni ülkeler ekledik. Dünyanın öbür ucunda yer alan Togo, Fildişi gibi ülkelere de ihracat yapıyoruz.

Üretimde sizi farklı kılan unsurlar nelerdir?

Türkiye'de sektörün mihenk taşının PVC doğramacılar olduğuna inanıyoruz. Planlı, tutumlu ve nizamlı bir çalışma prensibine sahibiz. Firmamızda herkes her şeyi değil, işin uzmanı, uzmanı olduğu işi yapıyor. 28 yıldır böyle ilerledik. Kaliteden ödün vermeyen bir ticari faaliyet sürdürüyoruz.

Bursa dışındaki projelerde de yer almak yönünde girişimleriniz olacak mı?

Senede ortalama 10 tane büyük projede yer alıyoruz. Bursa dışında farklı şehirlerde yer almayı düşünmüyoruz. Biz şehrimiz için çalışıyoruz. Ürettiğimiz kaliteli ürünlerimizle şehrimizin ekonomisine yüksek katma değer sağlamanın izini sürüyoruz.

2021 yılı hedef, plan ve beklentilerinizden bahsedebilir misiniz?

2021'in 2'nci yarısı sektörün patlama yılı

olacak. 2021 Haziran'da oldukça yoğun bir iş akışı bekliyoruz. Ancak kuralımız, "Herkes işini kurallara uygun şekilde yapacak" olacak. Çok doğru organize olmak gerekiyor. Bu patlamanın 1,5 yıl süreceğini, 2023 yılında ise yeniden bir patlama yaşanacağını düşünüyoruz.

Sektörün en önemli sorunu nedir? Çözüm üretme noktasındaki önerinizi alabilir miyiz?

En büyük sorun, kalitesiz ürün üretimi. Sektörümüz enerji verimliliğine hizmet eden bir sektör. Direkt olarak devletin doğalgaz satın almasına etki ediyoruz. Fakat bir asansörcü, binaya yapı kullanımına izin vermezse bina yapı kullanımı izni alamazken, bizim gibi enerji verimliliği yapan sektörün bu konuyla ilgili hiçbir sertifikasyon ve meslek örgütlenmesi bulunmaması büyük eksiklik. Bunu bir şarta koyarsak, firmalar doğru üretimde bulunabilir. Aslında bizim de firma olarak böyle bir yapı kullanımı izni alan binaya verebilecek yetki belgemiz var. Biz bu belgeyi tüm projelerimizde veriyoruz. Müşterilerimiz böylelikle bilinçleniyor.

Bunu sistemli hale getirirsek kalitesiz, sorunlu, ısı yalıtımsız ürün sorunu olmayacak. Almanya'da ev alırken size "Hangi enerji verimliliğine hizmet eden bir ev satın almak istersiniz?" diye soruyorlar. A, A plus, B plus, C, Cplus, D, D plus enerji verimliliğine sahip evler, farklı ödeme seçenekleri ile sunuluyor. Enerji verimliliğinden kazanılan maliyeti fiyata yansıtıyor. Devletimizin, meslek örgütlerimizle el ele vererek sektörümüzde doğru üretim yapılmasına yönelik adım atması gerekiyor. Aksi halde kalitesiz ürünün önüne geçemeyiz.

Öte yandan Deceuninck grubu, pencere çözümlerinde geliştirdiği Deceuninck Solutions ile pencerelerin statik hesapları, rüzgâr yükü yapıyor, izotermal haritası bile çıkartılabiliyor. Böylelikle olması gereken oranlar sistem veriyor ve kaliteli ürün üretilmiş oluyor.

Değerli vaktinizi ayırdığınız için teşekkür ederiz. Son olarak eklemek istediğiniz bir konu var mıdır?

Şahsınız aracılığıyla tüm sektöre sağlıklı günler diler, Win&ARTProje - ALU&Art Dergileri olarak sizlere de ilginiz için çok teşekkür ederiz.

Bursa's Leader Company, Çağplas Makes Its Mark In A Far End Of The World

We interviewed with Çağplas' Founder, Alican AKGÜN, regarding the journey of the company from the date of its incorporation to this day, its future expectations, sector's problems, and regarding the solutions he proposes as well.